

RUHRWERT

WE LIVE REAL ESTATE



WOLLEN SIE IHR POTENZIAL VOLL AUSSCHÖPFEN? WIR AUCH! WACHSEN SIE MIT UNS!

Wir, die **RUHRWERT** Immobilien und Beteiligungs GmbH, sind ein erfolgreiches und expandierendes Immobilienunternehmen mit Sitz in Oberhausen. Unser Tätigkeitsgebiet umfasst den Großraum Rhein-Ruhr.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir ab **sofort** eine(n)

IMMOBILIENBERATER (M/W/D) IM BEREICH WOHNIMMOBILIEN

Für Sie ist Ihr Beruf nicht nur Mittel zum Zweck? Sie wollen eigenverantwortlich arbeiten und überdurchschnittliche Leistungen erbringen?

Mit einem fundierten Einführungsprogramm bieten wir Ihnen in einer zukunftssträchtigen und spannenden Branche die Chance, sich in einem wachsenden Team weiterzuentwickeln und zum Erfolg unseres Unternehmens beizutragen!

IHRE HERAUSFORDERUNGEN:

- Sie beraten eigenverantwortlich Unternehmen und Eigentümer bei dem Verkauf und der Vermietung ihrer Wohnimmobilien.
- Mit einem professionellen Auftreten und Ihrer Kommunikationsstärke gewinnen Sie potenzielle Kunden.
- Sie unterstützen den Aufbau unserer Regionalstruktur und begleiten aktiv die Erweiterung und Pflege unseres Kundennetzwerkes.
- Als engagierte/r Teamplayer/in geben Sie entscheidende Impulse für die Fortsetzung unserer erfolgreichen Wachstumsstrategie.



**Oberhausen
(NRW)**



**Vollzeit oder
Teilzeit**



Unbefristet



**Attraktive
Entlohnung**



**Remote Work
möglich**



Ab sofort



**Kostenlose
Getränke**



**Betriebliche
Weiterbildung**



**Firmenwagen
(optional)**



RUHRWERT

WE LIVE REAL ESTATE



IHRE AUFGABEN:

- Akquisition, Vorprüfung und Bewertung von Objekten zu Vermarktungszwecken.
- Analyse potenzieller Kunden.
- Kompetente/r Ansprechpartner/in und Berater/in für unsere Kunden vom Erstkontakt über die Besichtigung bis zur Schlüsselübergabe.
- Verantwortung der erfolgreichen Immobilienvermittlung von der Objektakquise bis zum Notartermin/Vertragsabschluss.
- Laufende Betreuung von Immobilieneigentümern und Interessenten.
- Aufbau und Pflege eines regionalen Kundennetzwerkes.
- Erarbeitung, Weiterentwicklung und Umsetzung von Vermarktungskonzepten.
- Erstellung fundierter Objektanalysen und Gutachten.
- Führung professioneller Objektbewertungen.
- Koordination der Vertragsverhandlungen.
- Durchführung von Besichtigungen.

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Idealerweise haben Sie ein abgeschlossenes fachspezifisches Studium oder eine abgeschlossene fachspezifische Berufsausbildung.
- Sie haben bereits Berufserfahrungen in der Vermarktung von Wohnimmobilien.
- Sie sind eine durchsetzungsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägten organisatorischen und kommunikativen Fähigkeiten.
- Sie haben eine systematische Arbeitsweise, sind flexibel und belastbar.
- Zuverlässigkeit, Loyalität und eine überdurchschnittliche Kundenorientierung sind Voraussetzungen für diese Stelle.

DAS BRINGEN WIR MIT:

- Vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsperspektiven.
- Eine professionelle Werbe- und Marketingunterstützung.
- Flexible Arbeitszeiten und ein modernes und attraktives Arbeitsumfeld.
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen.
- Ein dynamisches, aufgeschlossenes Team.
- Eine leistungsgerechte Vergütung.
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis.



RUHRWERT

WE LIVE REAL ESTATE



BEWERBUNG:

Wir sind ein Unternehmen, das allen einsatzbereiten Mitarbeitenden Chancen zur persönlichen Entfaltung bietet. Für uns zählt höchste Qualität bei der Beratung unserer Kunden in Verbindung mit Spaß und Freude bei der täglichen Arbeit. Wir freuen uns auf Sie als Mensch, nicht als „Human Resource“.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf mit Lichtbild, Zeugnisse etc.) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Einstiegstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an:

RUHRWERT Immobilien und Beteiligungs GmbH

Thorsten Laskowski

Auf dem Schacht 6

46117 Oberhausen

Laskowski@ruhrwert.com

Mehr Informationen zu RUHRWERT erhalten Sie unter: www.ruhrwert.com

